

# Webサイトでの 海外間接販売店 募集企画

アズビル株式会社 ビルシステムカンパニー

2022年3月4日



# 本日の目的

**【当社海外Webサイトに海外間接販売店 募集ページを作りたい】**

- ・ 本年12月に公開を目標
- ・ 特設サイト ※英語のみ
- ・ 企画段階から外注を検討したい

**⇒社内検討にあたり 上記のコスト スケジュールを知りたい  
ご提示をお願いします**

<https://www.azbil.com/products/building/index.html>

# 背景 1.

## 間接販売店をWebサイトから実施したい。

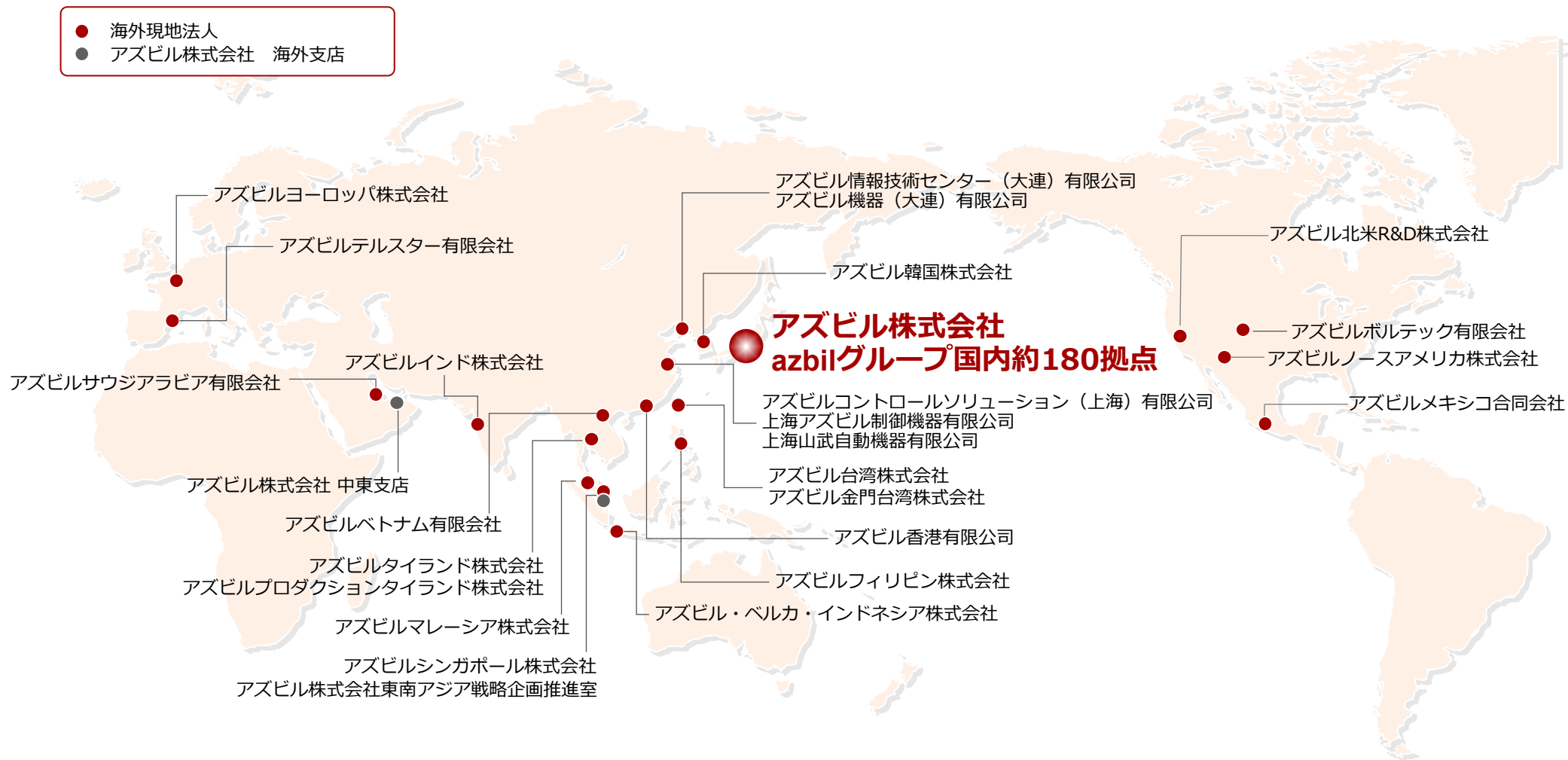
- ・ 理由：海外事業拡大のため。代理店、販売パートナー店を増やす。
- ・ 間接販売店募集について：東南アジアを中心とする。各現法1社～4社程度。最大30社。  
**そのうちの10社程度をWebサイトで募集。**
- ・ Webで募集する代理店像：有名企業が理想だが、広く募りたいので小さくてもOK。  
システムインテグレータ、ディストリビュータなど。  
問合せ企業を選定して契約へ。

## サイト制作方法を従来と変えたい

- ・ 理由：特設サイトとする予定。  
間接販売店募集サイトに相応しい客観的な提案をいただきたい。
- ・ 提案による狙い：アズビルの想定は限られる。  
海外向けらしく。

販売店候補をターゲットにした特設Webサイトを構築。「代理店募集中」「販売パートナーを募集中」などのページを用意して、問い合わせフォームを設置。そこから問い合わせのあった販売店候補に対してアプローチ。

## 参考：azbilグループ拠点



2022年2月現在

## 参考：間接販売店募集の背景

### 海外販売活動の状況

- ローカル市場では、競合は間接販売事業を採用し市場シェア拡大を進めている一方で、アズビルは直接販売中心で活動してきた。  
直接販売方式の場合、現在の現法規模では当該国内に拠点を多数設置することが難しいため、各国の首都に拠点を置き、国内全土をカバーする方法を取るが、リソース的にも地理的にも対応に限界がある。

⇒間接販売代理店開拓を行っているが、アズビル製品を採用するための強い動機づけができず、販売店開拓はまだ十分ではない。

### 間接販売代理店開拓の状況

- 販売店契約を増やす事による事業機会の拡大と、契約済、もしくは協業開始済パートナーとの営業活動を強化。
- 新たな代理店候補の発掘。ASPO主導で発掘に向けた活動中。地方都市の有力候補を複数社ピックアップしてコンタクト中。

## 特設サイトとするメリット

- ・ 競合サイトへ近づくことができる（ジョンソン、シーメンス、シュナイダー等）
- ・ ビジュアル面。海外他企業のようなイメージで訴求できる
- ・ 販売店募集なので、企業のブランド力が伝わる方がいい
- ・ 伝えるメッセージ（販売店に向けた）を絞れる
- ・ 英語のみ。 各現法HPにリンクしてもらう

⇒募集からフォローへ。

いずれは販売店との情報共有サイトへ。  
契約した販売店からの問合せ対応にも。

**参考：間接販売店向けアプローチ用資料  
(完成前)**

# Would you be our Partner?



# Achievements

## Awards and Evaluations



### Product Design Awards

2016～ 国際的なデザイン賞 Reddot、iFデザインアワード受賞

### Environment

- 2022. 1 国連グローバル・コンパクトのシンガポール拠点GCNSよりシンガポールApexコーポレートサステナビリティアワード2021授与
- 2021.12 CDP2021「気候変動」においてAリストに選定
- 2021.10 FROST & SULLIVAN 2021東南アジアビルディングオートメーションシステムズカスタマーバリューリーダーシップアワードを受賞
- 2020.11 グローバル執行役員兼東南アジア戦略企画推進室長 アンジュ・ジャスワルがSingapore 100 Women in Techに選出

### Co-Creation with Partners

- 2021. 6 シンガポール経済開発庁の支援を受けIBMS向けの新たなデジタルソリューションの開発を開始
- 2021. 1 CapitaLand社が主導するSmart Urban Co-Innovation Labの取り組みへ参加
- 2020. 2 日本とインドネシアの二国間クレジット制度の実証事業で約3万5000tのCO2排出削減を実現

### Global Expansion

- 2021.11 アズビルシンガポールリモートショールームをオープン
- 2021.11 アジア太平洋地域最大規模の産業デジタル化関連技術展示会 Industrial Transformation ASIA-PACIFICに出展

# Our Customers' Voice

各設備管理員へアドバイスもらえるので、  
均一な状態を保つことができます。

竣工してから一貫して当施設の管理を  
サポートしてくれるアズビルに  
大きな安心感があります。



**Solid Square**  
Japan  
Commercial Complex

以前の中央監視装置と比べて、  
シンプルで使い勝手がよく、  
オペレータの負荷が軽減。

トラブルが発生した場合には、  
すぐにアズビルから適切な指示が  
もらえるので助かっています。



**Solaire Resort & Casino**  
Philippines  
Integrated Resort

システムの運用・保守において、高品質の  
メンテナンスサービスを実施しており、  
とても満足。

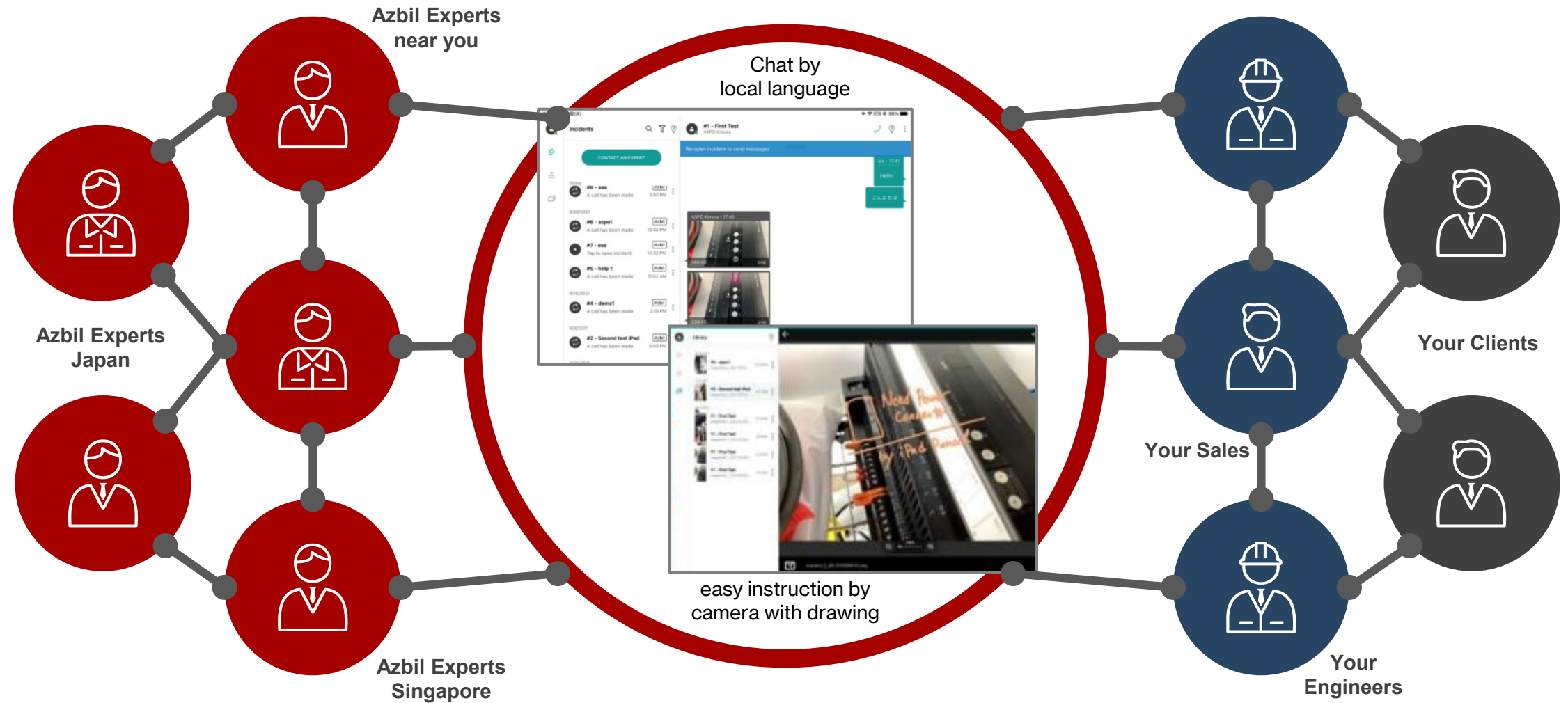
我々が今後進める街ぐるみでの省エネルギー、  
環境保護に向けた施策を  
支えて欲しいです。



**Gayson Tower**  
Thailand  
Commercial Complex

\* 当社PR誌azbillに掲載された事例をご紹介します。

# We are connected



Our professional engineers and experts in your country and Japan will help you even far from your place.

We can communicate via tele-communication with camera and chats

You can solve any problems on site. If you face with any troubles, please ask us about that.

# Your Benefits as our partner



**BE OUR PARTNER**

**安 心**

開始時、トラブル対応時のフォローが万全なので  
安心してお客様対応ができます

**自 信**

日本品質の確かな製品・システムを取り扱っていただけるので  
自信を持ってお客様にご提案していただけます

**快 適**

アズビルの手厚いサポートでスムーズな対応ができるので  
お客様に喜ばれ、きっとあなたの会社に任せたいと  
感謝されることでしょう

**安 定**

お客様との円滑なやり取りは  
御社の将来の安定成長へとつながります

**先 進**

常に進化するアズビルの商品を活用でき  
時代の先端技術を扱うことができます